COMUNICATO STAMPA
Roma, 20 febbraio 2026

Softlab accelera la crescita: acquisiti i rami d'azienda di Synthesis3 nel Consulting IT e nel Facility Management

Un'operazione strategica che rafforza la leadership di Softlab nella consulenza IT su clienti di primaria rilevanza e apre le porte al mercato del Facility Management, grazie alla partnership con uno dei principali player del settore.

HIGHLIGHTS DELL'OPERAZIONE

- Corrispettivo complessivo: **€ 1.490.000**
- Ricavi combinati 2024 dei rami: **€ 1,7 milioni** con EBITDA margin al **22,7%**
- Due diligence condotta da **Value Partners S.p.A.**

Un passo decisivo per la crescita

Softlab S.p.A. (Euronext Milan), protagonista nei settori del Business Advisory, dell'ICT Consulting e delle Digital Solution, facendo seguito al comunicato stampa dell'11 febbraio 2026, annuncia la sottoscrizione del contratto definitivo per l'acquisizione dei rami d'azienda di **Synthesis3 S.r.l.**, operativi nella consulenza IT e nel facility management.

L'operazione rappresenta un momento di svolta nel percorso di sviluppo della Società: da un lato, Softlab consolida il proprio posizionamento nella **consulenza IT ad alto valore aggiunto**, acquisendo un team di professionisti qualificati e un portafoglio di clienti corporate di primaria rilevanza; dall'altro, la Società fa il suo ingresso strategico nel **mercato del Facility Management**, un settore in forte espansione grazie alla crescente domanda di soluzioni smart e data-driven per la gestione del patrimonio immobiliare.

Due asset strategici, un'unica visione di crescita

CONSULTING IT | Ricavi 2024: € 1.026K

Un centro di eccellenza nella consulenza tecnologica avanzata: software engineering, data engineering, IT project management, business analysis, sviluppo custom e testing. Il perimetro include contratti pluriennali con clienti di primo piano e un team di specialisti con un solido track record in progetti di trasformazione digitale complessi. L'integrazione consente a Softlab di rafforzare in modo significativo la propria capacità di presidiare commesse ad elevato contenuto tecnologico e valore aggiunto, posizionandosi come partner di riferimento per i grandi programmi di innovazione IT.

FACILITY MANAGEMENT | Ricavi 2024: € 695K

L'ingresso di Softlab nel mondo del Facility Management avviene attraverso l'acquisizione di competenze uniche nella personalizzazione, integrazione e manutenzione di piattaforme IWMS (Integrated Workplace Management System), grazie alla collaborazione consolidata con uno dei più importanti player internazionali del settore. Questo ramo d'azienda apre a Softlab l'accesso a un mercato in forte crescita, caratterizzato dalla domanda di soluzioni evolute per la gestione intelligente degli spazi, degli asset e delle operations aziendali.

Il valore strategico dell'operazione

Con questa acquisizione, Softlab compie un salto di qualità nel proprio percorso di crescita, perseguendo una strategia articolata su tre direttrici fondamentali:

01

CRESCITA NEL CONSULTING

Rafforzamento del presidio su commesse IT ad alto valore aggiunto, con accesso a un portafoglio di clienti corporate di primaria rilevanza e un team di specialisti con competenze in software engineering, data engineering e project management.

02

INGRESSO NEL FACILITY MANAGEMENT

Apertura a un nuovo mercato in forte espansione, grazie alla partnership con uno dei principali player internazionali del settore e alle competenze su piattaforme IWMS per la gestione smart degli spazi e degli asset.

03

SINERGIE E CROSS-SELLING

Opportunità di cross-selling tra l'offerta esistente di Softlab e i nuovi servizi acquisiti, con incremento della stabilità dei ricavi e ampliamento del portafoglio clienti in settori complementari.

Struttura dell'operazione

Il corrispettivo complessivo per la cessione dei rami d'azienda ammonta, come già indicato nel precedente comunicato stampa dell'11 febbraio 2026, a **€ 1.490.000**, determinato sulla base di perizie giurate che hanno confermato la congruità economico-finanziaria dell'operazione attraverso

> *"L'operazione si inserisce nel percorso di sviluppo e consolidamento del nostro core business nell'ICT Consulting e nei servizi digitali avanzati. Con l'integrazione dei rami d'azienda di Synthesis3 acquisiremo competenze, diritti e asset strategici – tra cui piattaforme per la gestione integrata e know-how specialistico in software engineering e facility management – che ci consentiranno di ampliare l'offerta e rafforzare il nostro presidio in segmenti ad alto valore aggiunto."*
>
> **Dott. Giovanni Casto**
> Amministratore Delegato, Softlab S.p.A.

PER ULTERIORI INFORMAZIONI

Investor Relations – Softlab S.p.A.
Davide Carnevale
investor.relator@soft.it

www.soft.it

Disclaimer

Softlab S.p.A. – Capitale sociale: Euro 3.512.831,14 i.v. – Registro Imprese di Roma – C.F. e P.IVA: 06075181005 – REA n. RM 944448 – PEC: softlab.spa@legalmail.it

EBITDA (Earnings Before Interest, Taxes, Depreciation and Amortization) è un indicatore alternativo di performance non definito dai principi contabili IFRS. È stato calcolato sulla base dei dati forniti da Value Partners S.p.A. nell'ambito della buy-side commercial due diligence (luglio 2025) e non include oneri non ricorrenti.